# CANEVAS DE SOUMISSION A LA MANISFESTATION D’INTERET

Adressé aux entreprises de transformation de riz blanc et/ou riz étuvé, attiéké, lait de soja, brochette de soja, soumbala de soja.

# NOTES EXPLICATIVES

Ce document contient le modèle de canevas avec lequel les partenaires potentiels des chaînes de valeur du riz soja ou attiéké peuvent soumissionner pour bénéficier des appuis du PDA.

Le Programme Développement de l’Agriculture (PDA) constitue la partie coopération technique (CT) dans le Programme de l’Agriculture Durable de la coopération bilatérale entre le Burkina Faso et la République Fédérale d’Allemagne. Le PDA est mis en œuvre depuis 2004 par la GIZ, sous la tutelle du Ministère burkinabè en charge de l’Agriculture. Il intervient en appui aux filières riz, manioc et soja.

L’objectif général assigné au PDA est de contribuer de manière significative à la sécurité alimentaire et à la réduction de la pauvreté de la population du Burkina Faso à travers l'intensification, la transformation et la commercialisation de la production agricole dans la zone du programme.

L’objectif spécifique du module 2022-2025 est d’améliorer la performance des acteurs des chaines de valeur du riz, du manioc et du soja au Burkina Faso en tenant compte des pratiques de production agricoles et de transformation écologiques, et résilientes au changement climatique’’.

Dans l’optique d’atteindre cet objectif, le PDA a jugé nécessaire de lancer un appel à proposition pour la sélection et l’accompagnement d’entreprises dans les CVA riz blanc, riz étuvé, attiéké, lait de soja, brochette de soja, soumbala de soja.

Après la soumission de la note conceptuelle, chaque entreprise postulante sera évaluée sur la base des informations fournies. Après cet examen, un certain nombre d’entreprises seront sélectionnées pour être accompagnées par le PDA.

Les entreprises candidates sont invitées à être aussi précis et concis que possible dans la préparation de leur candidature.

Pour tout besoin d’informations complémentaires ; veuillez contacter par mail, les personnes suivantes de l’équipe PDA-GIZ :

Ismael.sanguisso@giz.de (CVA attiéké, lait de soja, soumbala de soja et brochette de soja)

melanie.ouedraogo@giz.de (CVA riz étuvé et riz blanc)

# IDENTIFICATION DE L’ENTREPRISE

|  |
| --- |
| Informations générales sur l’entreprise |
| Nom de l’entreprise |  |
| Date de création de l’entreprise |  |
| Produit (s) transformé (s) |  |
| Nombre d’années d’expérience dans la transformation |  |
| Région(s)/ Province(s)/commune(s) couverte(s) |  |
| Nombre d’années d’expérience en agriculture contractuelle |  |
| Chiffre d’affaires (en F CFA) |  |
| **Envergure du partenariat de l’entreprise** |
| Nombre de coopératives de producteurs en lien d’affaires avec l’entreprise  |  |
| Nombre total de producteurs de votre réseau d’approvisionnement en matière première (si possible, nombre de femmes et d’hommes) |  |
| Autres partenaires techniques et financiers qui soutiennent l’entreprise, techniquement et/ou financièrement |  |

# CARACTERISATION DE L’ENTREPRISE

|  |
| --- |
| * 1. LE MARCHÉ PRODUITS FINIS (riz blanc et/ou riz étuvé, attiéké, lait de soja, brochette de soja, soumbala de soja)
 |
| *Note explicative : Veuillez décrire comment votre entreprise s’assure de la disponibilité de sa clientèle, ses relations avec la clientèle, le circuit de distribution, etc.**Maximum ½ page* |
| * 1. APPROVISIONNEMENT/CONSOMMABLES
 |
| *Note explicative : Veuillez décrire comment votre entreprise s’approvisionne en matière première, quelle stratégie de sécurisation de la matière première? Articuler autour des points suivants :* * *Preuve de l'inclusivité du model d'affaire proposé. Comment encouragez-vous les relations d’affaires (entre le producteur et le transformateur ainsi qu'entre le transformateur et le commerçant/consommateur) ?*
* *Preuve de l'atteinte et de l'intégration d'au moins 40% de femmes dans les activités du projet.*

*Maximum 1 page* |
| * 1. RESSOURCES DE L’ENTREPRISE
 |
| *Note explicative : Veuillez décrire le fonctionnement et les capacités de gestion de votre entreprise, quelle stratégie de sécurisation du paddy? Articuler autour des points suivants :* * *Ressources humaines*
* *Les outils de gestion et tenue de la comptabilité*
* *Les équipements*

*Maximum ½ page* |
| * 1. ANALYSE DU PARTENARIAT
 |
| *Note explicative : Veuillez décrire comment les partenariats tissés avec d’autres entreprises, et intervenants vous permettent d’être performante en tant qu’entreprise au plan technique, financier, commercial, etc.* *Maximum ½ page*

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Partenaires** | **Début du partenariat** | **Domaine de partenariat** | **Observations** |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |

 |

|  |
| --- |
| * 1. CAPACITÉ FINANCIÈRE DE L’ENTREPRISE
 |
|  *Note explicative : Veuillez décrire la capacité d’auto-financement de l’entreprise, ainsi que sa capacité (crédibilité) auprès d’institutions financières. Chiffre d’affaires, marges nettes par unité de produit (tonne) vendus, etc.* *Maximum ½ page* |
| * 1. LES BESOINS D’APPUIS DE L’ENTREPRISE

*Note explicative : Veuillez décrire brièvement les besoins réels de renforcement de capacités de l’entreprise et de ses partenaires d’affaires (producteurs, commerçants, etc.). Quels types de services et d’actions sont nécessaires à l’amélioration des performances des acteurs concernés.**Maximum ½ page* |